

# 商工連 Plaza

3

2025

VOL.382

商 工 会 は      行 き ま す      聞 き ま す      提 案 し ま す

## CONTENTS

- ② 新年賀詞交歓会を開催
- ③ 価格転嫁推進東京大会  
・人事交流    ・ビジネスチャンス・ナビ
- ④～⑤ 多摩・島しょ事業承継フォーラム2024
- ⑥ 多摩ものづくり未来応援塾  
・東京都カスタマーハラスメント防止条例    ・収受日付印の押なつ
- ⑦ 多摩地域商工会エリアの景況(令和6年度第3四半期)  
・4月～5月    多摩・島しょ地域のイベント情報  
・協会けんぽからのお知らせ
- ⑧ 多摩おこし・島おこし(株)一富士・Café Ichifuji    三鷹市

フルーツの美味しさを多くの人に伝えたい

株式会社 一富士

代表取締役 田中真紀子 氏

P8に関連記事「多摩おこし・島おこし」を掲載



## 東京都商工会連合会

## 新年賀詞交歓会を開く

東京都商工会連合会(都連)は1月20日、昭島市のフォレスト・イン昭和館で新年賀詞交歓会を開きました。国会議員、東京都議会議員をはじめ、東京都、関東経済産業局、全国商工会連合会、商工会議所などからも来賓を迎えました。

都連役員改選期の3年に一度において開催される新年賀詞交歓会は、全体で152名の出席者があり、盛大に開催されました。



山下真一  
東京都商工会連合会  
会長

山下真一都連会長は、「昨年はコロナ禍を脱して社会経済活動が正常化し個人消費や企業の業況も回復基調になり、各地域のお祭りにも多くの人々が来て賑わいが戻ってきた。その一方で多摩島嶼地域の中小・小規模事業者は原材料コスト上昇に対する適正な価格転嫁の問題や人手不足、賃金引き上げの対応など多くの経営課題に直面しているが、生産性の更なる向上や新商品、新サービスの開発、顧客や販売先の新規開拓などに果敢に挑戦している。

小規模事業者の高度化する経営課題に応えていくために専門家によるアドバイスや事業者に寄り添った商工会の経営指導員による伴走型支援を行っている。また、多摩島嶼経営支援拠点では、企業ニーズに的確に応え、後継者の育成、円滑な事業承継や事業継承をしっかりとサポートするとともに、ものづくり、人材の確保、育成、事業再構築、デジタルツールの導入や活用、スタートアップなどの継続的な支援に取り組んでいる。

観光分野は、多摩観光推進協議会を持つ広域的なネットワークを生かし、多摩地域や島嶼地域の魅力を発信し、地域の活性化に努めており、多摩島嶼地域の発展と更なる飛躍に向け、27商工会職員が一丸となって、中小・小規模事業者の経営力の強化と地域経済の振興を推進してまいります。」と挨拶しました。

小池百合子東京都知事からのビデオメッセージでは、「先人から受け継いできた伝統を守り、育てながら東京が持つ可能性を存分に引き出していかねばなりません。5月にはアジア最大級のスタートアップカンファレンスSusHi Tech Tokyo 2025を開催してイノベーションの種を次々と花咲かせていきます。秋には世界陸上とデフリンピックが開かれます。限界に挑戦するトップアスリートの姿は私たちに勇気と希望を与えてくれる。みんなで盛り上げ、もっともっと人が輝く未来を作り出してまいり



小池百合子東京都知事

ましよう。」

佐合達矢関東経済産業局長は、「事業者に伴走支援する商工会と協力連携を深めて、



佐合達矢  
関東経済産業局長

しっかりと事業者をサポートしていきたい。特に、不正な取引環境の整備、転嫁対策のため、正当な努力による付加価値がしっかりと対価に反映される、そういう環境を作っていきたい。」



田中慎一  
東京都産業労働局長

田中慎一東京都産業労働局長は「喫緊の課題として、事業承継経営相談や経営資源の引き継ぎ等のサポートを今後も進めていく。東京では世界陸上が開催され、世界の注目が東京に集まるチャンスを生かして皆様と一緒に豊かで活気ある東京を作り上げていきたい。都内の企業の99%を占めている中小企業の力強い成長を実現していくことが重要である。」



加藤育男  
福生市長

加藤育男福生市長からは「日本酒をはじめとする、日本の「伝統的醸造」がユネスコの無形文化遺産に登録された。今後ますます増えてくるインバウンドを受け入れるためにできることなどを多摩地域全体で考えていきたい。」



森 義久  
全国商工会連合会  
会長

森義久全国商工会連合会会長は「厳しい時に事業者が頼りにするのが商工会です。今年の干支の巳が意味する再生と復活を全国の中小・小規模事業者が実現できるように商工会、連合会、全国連の三層間連携をより一層図って支援していきます。」と、来賓を代表してご祝辞をいただきました。

福生市の酒蔵である石川酒造の多摩自慢と田村酒造場の嘉泉の樽酒で鏡開きをした後、村越政雄都連名誉会長が乾杯のご発生を行いました。



# 都内中小企業6団体連名による共同宣言を決議

「価格転嫁推進東京大会」共同宣言 ～中小企業・小規模事業者が価格転嫁で未来を切り拓く～

## 「中小企業・小規模事業者の取り組み」として「主催中小企業6団体の取り組み」を7つの取り組みを宣言



▲取り組みを発表する山下会長

東京都商工会連合会、東京都商工会議所連合会、東京商工会議所、東京都中小企業団体中央会、東京都商店街振興組合連合会、東京都商店街連合会の都内中小企業6団体共催で、2月4日に東京商工会議所 渋谷ホールにて「価格転嫁推進東京大会」を開き、各団体の代表および会員企業・団体等522人が出席しました。

冒頭、小林健東京商工会議所会頭は「取引適正化の推進と価格転嫁を通じた経済の好循環の実現に向け、東京の事業者および団体が率先して行動することが、各地域への波及効果をもたらし、ひいては日本全体の持続的な経済成長へつながる」と決意を述べました。

また、小池百合子東京都知事は「中小企業を取り巻く環境は激動で、物価の高騰、人手不足、適正な価格での取引など、どれも深刻な課題だ。中小企業をしっかり後押しし、戦略的な価格交渉が進むよう支援を強化していく」と述べました。

主催6団体では、取り組み・事例発表を行い、山下真一東京都連会長は、多摩島しょ地域における小規模事業者の現状や価格転嫁・価格交渉の状況、競争力強化に向けた専門家支援の強化について発表しました。

大会最後に決議された共同宣言では、価格転嫁の促進、中小企業の稼ぐ力の強化により、経済の持続的な成長につなげるため、価格交渉をはじめとする中小企業自らの積極的な取り組み、パートナーシップ構築宣言の意

義浸透など各団体による取り組みをそれぞれ盛り込みました。



▲7つの取組を宣言した価格転嫁推進東京大会

### 共同宣言

#### ●中小企業・小規模事業者の取り組み

1. コスト上昇分の価格転嫁に向けて、発注者との価格交渉を積極的に実施します。
2. 価格交渉にあたり、コストの変動をデータ、資料を通じて取引先へ明示するなど発注者の理解醸成を図ります。
3. 価格転嫁が円滑に進むよう、付加価値向上に取り組み、競争力強化に努めるとともに、生産性向上に取り組みます。

#### ●主催中小企業6団体の取り組み

1. 「パートナーシップ構築宣言」の理念・意義の理解促進を図り、未宣言企業への取り組みを推進します。
2. 価格転嫁に関する情報を共有し、相互に発信します。
3. 価格転嫁に対する最終消費者への理解促進に向けて、官民で連携して取り組みます。
4. 価格転嫁、生産性向上に取り組む中小企業・小規模事業者をサポートします。

### 人事交流

▼退職(1月31日)▽小平 係長 藤井佳宏



## 中小企業受注拡大プロジェクト

ビジネスチャンス・ナビは、官民の入札・調達情報を一元的に集約した受発注取引のマッチングサイトです。現在、東京都の外郭団体など計38団体が電子入札サイトとして活用しているほか、民間事業者による発注案件は累計で4,800件以上掲載されております。また、官公庁等の入札案件や民間企業の調達案件を一元的に掲載しているところが大きな特徴です。ビジネスチャンス獲得に向けて、ぜひユーザー登録(無料)をお願いします。

URL: <https://www.chancenavi.jp/bcn/>

チャンスナビ



で検索!

## ～受発注取引のマッチングサイト～ ビジネスチャンス・ナビ



## 多摩・島しょ 事業承継フォーラム 2024

# 事業承継を地域企業に学ぶ ～未来へつなぐ、それぞれのカタチ～

### 承継を経験した代表者が語った「事業承継の本音」

東京都商工会連合会の多摩・島しょ経営支援拠点は、昨年11月27日に昭島市のフォレスト・イン昭和館で事業承継フォーラム(基調講演・パネルディスカッション)を開催しました。

## ■基調講演

インパルス巻線試験機などの製造を手掛ける(株)電子制御国際(羽村市)の代表取締役である中村謙二氏より、ご自身の入社から従業員承継に至った経緯、その苦労についてご講演いただきました。以下、その要旨です。

### 講師紹介



(株)電子制御国際  
代表取締役 中村謙二氏

同社へ入社し、製造、メンテナンス業務などを経験。その後、営業課リーダーや取締役を経て、2017年に代表取締役へ就任。従業員目線での課題改善、DX化による生産性向上など、様々な取組を実施。直近決算では過去最高の年商を記録した。

同社は1968年に創業し、中村氏は4代目の代表者となります。現在は羽村市に本社を構えている他、中国の上海に子会社を所有しています。

創業当初は仲の良い会社と株式を持ち合い、安定株主を探すことに取り組んでいましたが、相手先の事情などによってなかなか上手くいきませんでした。また、先代には親族に引き継ぐつもりがなく、従業員へ事業承継する準備が進められていきました。

中村氏は社内で唯一、普通科高校から入社した人材であり、入社当初は製造部に配属され、組立などを担っていました。当時の代表者との面談ではやりたいことを問われても、「特にありません」と答えるなど、消極的で怒られたこともあったそうです。

従業員承継へ向け、組織化していくための取組が次々と導入され、中村氏もその一環として、管理者養成学校や、海外での営業活動等を経験しました。周囲には職場環境の変化に耐え切れず、退職する者もいたといいます。中村氏は、この時に後継者候補の選別もされていたのではないかと振り返ります。

数々の試練に柔軟に対応していった中村氏ですが、

27歳の時に先代から自社株式の購入に必要な貯蓄を求められます。それから48歳で代表取締役になるまでの21年間、毎月の貯金や株式投資など、苦労を重ねながらも貯蓄を増やしていきました。会社の業績は順調に推移し、株価も年々上昇したため、現在の持株数を購入するまでは相当の金額を要しました。当時は周囲と比べて一人だけ貧乏生活でしたが、早くから「貯金しろ」と言われてきたおかげで、株式を無事に承継することができ、雇われでない本当の経営者にしてもらえたと中村氏は語ります。

こうした経験を踏まえた上で中村氏は「親族や従業員など色々な承継のカタチがある中で、どの立場であっても代表者になる上では苦労が付きまとう。だからこそ、後継者は早めに決めて、準備をしておいた方が良い」と訴えました。



▲中村社長による講演

## ■パネルディスカッション

親族内承継を経験された3名の経営者にご登壇いただき、当時の状況や承継に至った経緯、その苦労についてざくばらんに語り合っていました。以下、その一部を抜粋、編集したものです。

### パネラー紹介

#### 岩瀬サイクル

#### 代表 岩瀬 崇氏

父が1973年に小平市で開業。新車販売・修理のほか、リサイクル自転車の販売など地域貢献にも務めている。建設業界での経験を経て、廃業予定の家庭を承継。町の自転車屋として、これまで以上に顧客に寄り添うサービスを目指している。

#### 太陽精工(株)

#### 代表取締役 新井 啓子氏

1983年創業。プラスチック射出成型を主として東村山市に本社工場を構え、独自開発のカセット金型で小ロット、短納期、低価格を実現。新井氏は元々同社の事務員であったが、父の病をきっかけに事業を承継。これまでのやり方を大事にしつつも、自身で培った人脈を活かして事業の拡大を図っている。

#### 寿司一心

#### 代表 常磐 昌也氏

父が1980年に八王子市で開業。常磐氏は父の病に伴い、横浜ベイシェラトンホテルの寿司責任者を退職して家業を承継。長年地域に愛される町の寿司屋であったが、事業承継を契機に普段着で楽しめる至高の鮨屋へ事業モデルの転換を果たした。

### コーディネーター紹介

#### 法政大学キャリアデザイン学部 教授 酒井 理氏

東京都の商工指導所で中小企業等を対象とした経営診断、産業に関する調査研究および経営白書事業などを経験。長年、地域活性化のためにまちづくり分野にも関わっている。

## 苦勞の末に見つけた自身のカタチ

**酒井** 事業承継には様々なカタチがありますが、今日は親族内承継を経験したお三方にご登壇いただきました。はじめに、承継の際にどのような点でご苦勞されたか、もしくはされている点などを教えてください。

**岩瀬** 父からは基本的な修理の技術などは見て覚えろと言われてきました。そんな父は常連のお客様に「よくしてくれている」と言われていて、人柄というか、心意気をよく評価されています。これまで父がどのように接客をしていたのか、詳しくは分かりません。ただ、承継する前に父の横で一緒に仕事をしながら、頼まれた修理だけでなく、合わせて様々な整備を行っていたのを見ていました。見て覚える修理技術とは違い、はっきりとした答えがない中で、私も同じようにお客様へ対応するなど、その心意気を引き継げるよう日々奮闘しています。



**新井** 私の立場が突然、事務員から代表者になったことで、覚悟していた以上の責任が一気にきて、これからの人生の楽しみは半減すると思うほどの恐ろしさというか、実際に何をしていたのか分かりませんでした。また、父は工場長から社長になり、現場の従業員からは現場上がりの社長ということで慕われていました。対して私



の場合は、何も知らないくせにといった空気を感じていました。しかし、就任後に通った経営セミナーで、自分自身の心構え的な部分が大きく変わり、「私が投げだしたらもう全てが終わってしまう」と切り替えることができるようになりました。

**常磐** 私は高校を卒業して一度外に修行に出た後、実家に戻って父と一緒に寿司を握っていました。当時の経営状況は厳しくなる一方で、新たな武器を手に入れるために、再度修行に出た先が横浜のベイシェラトンホテルでした。今一度、父と一緒に寿司を握りたい想いがありましたが、それは叶いませんでした。店を継いだ当初は、父のやり方や、元々来ていた全てのお客様が来てくださる事が正解だと思っていました。しかし、そのやり方では売上が見込めませんでした。色々なことが分からず、全てが手探りの経営でしたが、東京都商工会連合会のご支援の中で、私の持っている技術をもっと前面に打ち出すべきだと背中を押していただき、付加価値を高めたビジネスモデルへ転換を図りました。



▲岩瀬氏、新井氏、常磐氏(左から)

## 気持ちが変われば周りも変わる

**酒井** 今後、承継していく方々が事業を運営するために、どのように経営知識を身につけていくか。どういった準備が必要だと思われますか。これまでこのようにしてきたというお話でも結構です。

**岩瀬** 私は企業に勤めていた際に現場監督をやっておりました。日々の現場を回すことはいわば経営者のようなもので、どうしたら利益が出るかなど、お金の流れを自然と意識してきました。経営者になると数字を捉えていく能力が必要になってきます。何も考えず単純に図面を書いているだけだったら、こうした考え方は身に付かなかったと思います。

**新井** 私の場合は、気持ちが変わったことで、やること(行動)も変わりました。会社によって状況は違うと思いますが、自分の人生を豊かにするためにも事前にしっかり準備する(承継までの段取りを立てる)ことが必要だと思います。ただ、万全な準備をしたとしても、何かしらの問題は発生する可能性があるのも、とにかく一生懸命にやることですかね。

**常磐** これから事業を継ぐ方に一番に伝えたいことは、「覚悟」をすることです。覚悟して行動すれば色々な方が見てくださり、こちらを応援してくださるので、とにかく覚悟を決めることだと思います。



**酒井** 本日はお三方から様々なお話がありましたが、経営者としての心持ちや心構えを持つことが、周りのサポートする方々の心持ちも変わって、事業承継を実現させていく上でのひとつのポイントになると感じました。また、常磐さんのお話にもありましたが、商工会のサポートも非常に心強いものです。そうした第三者のサポートを受けながら事業承継を進めていくことも、実現への近道になるかもしれません。



当日の詳しい内容や資料については、連合会HPにて公開しております。  
ぜひご覧ください。





「出会い」「学び」「交流」により  
これからのものづくりを応援

## 「多摩ものづくり未来応援塾」

多摩の将来のものづくりを担う人材の成長を応援するため「多摩ものづくり応援団(団長:(株)相馬光学浦信夫会長)」が昨年9月にスタートさせた「多摩ものづくり未来応援塾(以下では、未来応援塾)」。塾生は若手経営者、後継者、従業員等の16名。講義と軽食をとりながらの交流の3時間は塾生以外も参加でき、「出会い」「学び」「交流」により塾生を応援。



▲日本電子(株)栗原相談役による特別講義



▲3名の先輩経営者による対談形式の講義と交流

### ■「これからのものづくり、これまでのものづくり」の理解に向けて

塾生にはものづくりの「これまで」と「これから」について幅広い視野で理解してもらうため、同じテーマで大手製造業と中小企業に講師を依頼。

10月4日の特別講義は昭島市にある日本電子(株)の栗原権右衛門相談役が講師。10月17日の第2回は多摩の中小製造業経営者である(株)相馬光学(日の出町)の浦明子社長、(株)土田製作所(瑞穂町)の土田秀幸社長、(株)ナガセの長瀬雄一郎社長(武蔵村山市)を講師に対談形式で実施。

### ■経営危機を変革につなげて成長を実現した大企業経営者が自ら語り塾生と交流

栗原相談役の特別講義は「災禍は変革の源」と題して、社長就任直後にリーマンショックに直面するも企業風土の改革に取り組み、問題点を見える化し弱みの克服に努め、強みを促進しブランド力を高めて乗り越えたとの内容でした。

講義後の交流会で塾生は栗原相談役や応援団員と親しく言葉を交わすなど出会いと交流を楽しみました。日本のノーベル賞受賞者を支える理化学メーカーを世界の科学

技術のニッチトップ企業へと成長させた経営者と親しく話ができたことは、塾生にとって大きな自信となりました。

### ■先輩経営者の三者三様の話を楽しく聞き和やかに交流

未来応援塾の第2回はユニークな対談形式での3名の先輩経営者による講義。光学機器メーカー、精密機械加工、ヘラ絞り加工と事業内容の違う先輩が自社のものづくりの特徴、経営の現状、これからのものづくりについて熱く語りました。

後半の交流は塾生が3つの島をつくり、講師が回って交流するスタイルで実施し、和やかに進みました。

塾生からは「皆明るい雰囲気楽しく、一挙に話を聞けた。」「対談形式で聞けたので、それぞれの考え方や、経営の違いが分かりやすかった。」「自社の強み・弱み分析や社内の仕組みの見直し、市場分析、昨今の仕入れ資材高騰や人手不足など、リアルな考えを聞くことができ、今後のモチベーションでも大きく力を頂いた。」等の声。

交流は「講師が順番に回ってくることで、まんべんなく全ての方と挨拶・話ができた。」「3つの島で塾生同士もより深く濃い交流ができた。」等。

未来応援塾での講師陣による真剣で熱い講義と、楽しく和やかな雰囲気での出会いと交流は、塾生一人ひとりがこれからのものづくりに取り組むきっかけとなっています。東京都商工会連合会と応援団は未来応援塾に入ること動き始めた塾生たちに今後も寄り添って、その成長を応援していきます。

令和7年  
4月1日  
から

## 東京都 カスタマーハラスメント防止条例 が施行されます!

東京都では、公正かつ持続可能な社会の実現に寄与するため、「東京都カスタマー・ハラスメント防止条例」を制定しました(令和7年4月1日施行)。また、本条例に基づき、「カスタマー・ハラスメントの防止に関する指針(ガイドライン)」を策定しましたので、お知らせします。

対等な立場に立ち、お互いに  
尊重し合う持続可能な社会へ

注意

本来、正当なクレームは営業改善やサービス向上につながるものであり不当に制限してはいけません。  
また、お客様の中には、配慮が必要な人もいらっしゃるので留意しましょう。



TOKYO ノーハラス  
支援ナビ



東京都産業労働局 雇用就業部 労働環境課  
〒163-8001 東京都新宿区西新宿2丁目8番1号  
東京都庁第一本庁舎21階

## 申告書等の控えへの 収受日付印の押なつについて

国税庁・国税局・税務署では、税務行政のデジタル化における手続きの見直しの一環として、  
令和7年1月から、申告書等の控えに収受日付印の押なつを行っておりません。  
申告書等の提出年月日は、必要に応じて、ご自身で登録・管理をお願いします。

※対象となる「申告書等」は、国税庁・国税局・税務署に提出(送付)される全ての文書です。  
申告書等をe-Taxにより提出した場合は、メッセージボックスから送信日時や申告内容を確認することができます。その他e-Taxを利用していない場合も含めて、申告書等の提出事実・提出年月日を確認する方法については、国税庁ホームページをご覧ください。

申請書等の控えへの  
収受日付印の  
押なつについて



中小企業  
景況調査

## 多摩地域商工会エリアの景況

景気は一進一退  
仕入価格上昇を受けた価格転嫁に苦慮

6年度  
第3・四半期  
10～12月

## 製造業

売上高前期比DIと資金繰りDIが悪化。採算期中DIは横ばい。  
経営上の問題点の第1位は4期連続「原材料価格の上昇」。

## 小売業

売上高前期比DIと資金繰りDIは改善。採算期中DIは悪化。  
経営上の問題点の第1位は13期連続「仕入単価の上昇」。

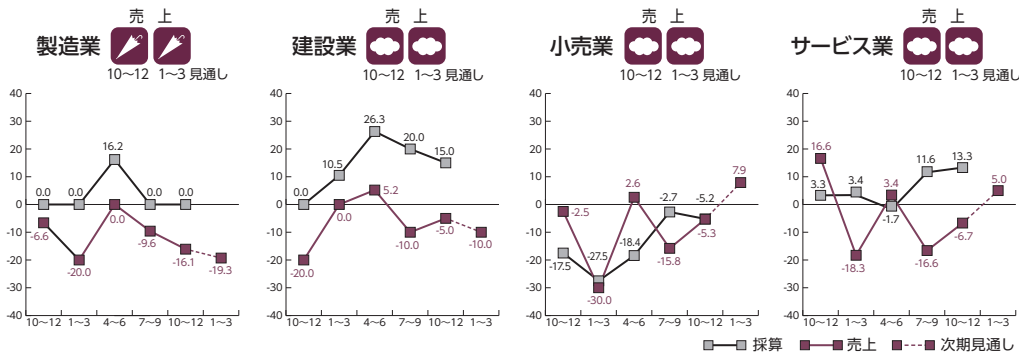
## 建設業

売上高前期比DIは改善。採算期中DIの伸びは縮小。資金繰りDIは低下。経営上の問題点の第1位は15期連続「材料価格の上昇」。

## サービス業

売上高前期比DIと採算期中DIは改善。資金繰りDIは横ばい。経営上の問題点の第1位は11期連続「材料等仕入単価の上昇」。

## 売上高(前期比DI)・採算(期中DI)の推移



## 調査企業の声

\*6月まで業績はよかったが、それ以降業績が低位安定である。(看板・標識機製造業)

\*官公需要が停滞し、競争入札の単価も上がっていないため利益が確保できない。廃業を検討している同業者が多い。(給排水・衛生設備工事業)

\*仕入価格の上昇が止まる気配を見せておらず、今後もさらに高くなるが予想され、購入価格の上昇は期待できないので厳しい状況が続く。(茶類小売業)

\*利用料の値上げを行ったが、新規利用者が二の足を踏み、思っていた以上の利用が見込めなかった。(倉庫業)

## 4月5月 多摩・島しょ地域のイベント

中止あるいは延期されることもあります。  
念のため、主催者に日にち・会場などを確認の上、お出かけください。

| 日程                | イベント名                                                                           | 会場                                        | 主催者・問合せ先                                        |
|-------------------|---------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------|-------------------------------------------------|
| 4月 3月22日(土)～6日(日) | 八丈町 第59回八丈島フリージアまつり<br>島に咲き誇る、35万株もの春の風物詩。花の観賞と無料摘み取り等が行えます                     | 八形山フリージアまつり特設会場                           | 八丈島フリージアまつり実行委員会: 04996-2-1377                  |
| 3月22日(土)～6日(日)    | 羽村市 はむら花と水のまつり2025 前期さくらまつり<br>水上公園・親水公園、宮ノ下運動公園駐車場に模擬店が出店。桜を愛でながら飲食等を楽しむ       | 水上公園・親水公園、宮ノ下運動公園駐車場など                    | 主催:はむら花と水のまつり実行委員会<br>問合せ先:羽村市観光協会:042-555-9667 |
| 5日(土)             | 日の出町 第35回ひので桜まつり<br>イベント、模擬店、キッチンカー出店<br>ライトアップ期間:3月28日～4月6日(塩田耕地堤の桜並木)         | 日の出町民グラウンド                                | 日の出町観光協会:042-588-5883                           |
| 5日(土)～15日(火)      | 羽村市 はむら花と水のまつり2025 後期チューリップまつり<br>宮ノ下運動公園駐車場に模擬店が出店。根がらみ前水田のチューリップを愛でながら飲食等を楽しむ | 根がらみ前水田、宮ノ下運動公園駐車場など                      | 主催:はむら花と水のまつり実行委員会<br>問合せ先:羽村市観光協会:042-555-9667 |
| 5月 10日(土)～11日(日)  | 日野市 第28回ひの新選組まつり<br>10日 新選組隊士コンテスト<br>11日 新選組隊士パレード、武道・武術披露、模擬店出店               | 10日 高幡不動周辺<br>11日 JR日野駅前甲州街道周辺及び日野第一小学校会場 | 日野市産業スポーツ部産業振興課: 042-514-8461                   |
| 11日(日)            | 瑞穂町 第16回残堀川ふれあいイベント<br>町内各団体の模擬店など                                              | 狭山池公園                                     | 瑞穂町役場産業経済観光・プロモーション係:042-557-8019               |
| 17日(土)            | 新島村 第34回 新島トライアスロン大会<br>個人・リレー スイム1.5km/バイク41km/ラン10km                          | 新島村地内特設コース                                | 東京アイランドシリーズ大会事務局: 042-379-2585                  |
| 25日(日)            | 昭島市 第15回あきしま郷土芸能まつり<br>①市内の屋台山車・神輿・獅子舞・囃子・和太鼓・民謡流しが集合<br>②郷土芸能の体験やふれあいイベントがある   | JR昭島駅北口モリタウン北側特設会場                        | あきしま郷土芸能まつり実行委員会: 042-519-2114                  |

## 協会けんぽ東京支部の事業主及び加入者の皆様へ

○健康保険料率 9.91%  
(令和7年2月分(3月納付分)から0.07%の引き下げ)

○介護保険料率 1.59%  
(令和7年2月分(3月納付分)から0.01%の引き下げ)

令和7年3月分(4月納付分)からの健康保険料率等についてお知らせいたします。

令和7年度の保険料額表を含め、詳細は協会けんぽホームページをご参照ください。

協会けんぽ東京支部



## この人に聞く

多摩おとし・  
島おとし

三鷹市

No.43

株式会社一富士  
代表取締役  
田中眞紀子 氏

## 【お店の特徴やコンセプトを教えてください】

昭和31年、毎日の食卓に果実が並ぶことがなかった時代に、「果実の美味しさを多くの人に味わってほしい」「生活に潤いをもってほしい」、そんな願いをこめて先代である父親が三鷹市に果実専門店を創業し、現在は夫と長男が中心となって運営しています。

生産者が一つの果実を出荷するまでには1年の期間を要します。また、新しい品種を商品化するためには研究に10年以上の期間を要します。弊社では、果実に携わる全ての関係者の方々に貢献していきたいとの想いから、こうした生産者や研究者のご苦労をお客様にお伝えし、その商品の本当の価値を理解いただきながら、安売りではなく適正な価格で販売することを心がけています。目利きのスペシャリストであるスタッフが、産地から、そして市場から毎日厳選した果実を仕入れ、お客様にお届けしています。

## 【カフェをオープンするきっかけは】

果実専門店での対面販売やネットショップでの販売だけではなく、よりフルーツの美味しさを多くの人に伝えたいとの想いから、果実専門店からすぐ近くにある自社ビル1階を改装してカフェの開店を計画していました。しかし、新型コロナウイルス感染拡大の影響で一旦は開店を見送りました。

新型コロナウイルス感染拡大が完全に終息はしていませんでしたが、地域の方々が旅行などに出かけることができない状況を見て、近くに少しでも憩いの場になるような場所をつくりたいとの想いで、2022年4月に念願であったカフェをオープンしました。カフェは代



▲Café Ichifuji店内で 右から長男 聖基 氏、三女 希代美 氏、五女 祥恵 氏

表の私と三女、五女が中心となって運営しています。

お客様の口コミからはじまり、様々なメディアに取り上げていただいたこともあり、多くのお客様にご来店いただいています。一番人気は、専門店で作入れたフルーツを使ったプリンアラモードです。こだわっているのは食材だけではなく、店内もお客様がくつろぎ、笑顔になっていただけるようなスペースにしています。また、プロの演奏家による演奏会イベントなども開催しています。

## 【今後の展望について教えてください】

株式会社一富士は、「果実の本当の美味しさを味わっていただきたい」「生産者のご苦労を知っていただきたい」という想いから、店舗による対面販売をはじめ、ネットショップの開設や今回はじめたカフェの運営と、伝えるための活動の幅を広げています。

こうした取り組みを通じて、世界各国、日本全国の果実が集まる東京から、より多くの方々に対して、美味しい果実、珍しい果実をお届けすることができたらと思っています。また、カフェについては、老若男女問わず、地域の憩いの場としての役割も担っていければと願っています。



▲大通りに面した果実専門店



▲一年を通じて旬なフルーツを取り揃えている果実専門店内

## 株式会社 一富士

〒181-0013 東京都三鷹市下連雀3-33-7

HP <https://www.ichifuji-fruits.co.jp/>

TEL 0422-43-6554

定休日 水曜（臨時休業あり）

営業時間8:30～19:00

## Café Ichifuji

〒181-0013 東京都三鷹市下連雀3-9-12 富士見マンション1階

HP <https://cafe-ichifuji.com/>

TEL 0422-24-9001

定休日 水曜・木曜（臨時休業あり）

営業時間9:00～19:00(18:15ラストオーダー)