

BtoB事業者のための価格交渉実践セミナー

参加費無料

発注先の『NO』に負けない！

価格交渉切り返しトーク例 と 武器を揃えるセミナー

令和8年

8.27 **木**

15:00-17:00

<オンラインセミナー>

こんなことが学べます！

- ✓ 相手の断り文句からの切り返し話法と交渉術
- ✓ 人件費の価格転嫁をどう認めてもらうか
- ✓ 発注先が納得する値上げ根拠資料の作り方

セミナー受講で価格転嫁の実現に向けた第一歩を！

【対象者】

東京都内の中小・小規模事業者
※ BtoB事業者向けの内容となります

【実施方法】

ZOOMオンライン配信
※ 視聴用URLは開催前日を目処にメールにて
ご案内いたします

※ 申込締切：令和8年8月24日(月)

講師

山口 達也 氏

ブランドファイン 代表
中小企業診断士



中小・小規模企業のブランド、デザイン、販売促進の支援をはじめ、当会や公的支援機関の専門家として豊富な現場支援実績を持つ。大手資格スクールTACの中小企業診断士講座の講師としても活躍し、解説のわかりやすさには定評がある。

お申込みはこちらから

二次元コードまたは、WEBサイトからお申込みください。

ブラウザで検索



東京都商工会連合会



お問い合わせ

東京都商工会連合会

(企業支援課)

TEL 042-540-0131

www.shokokai-tokyo.or.jp

中小企業活力向上プロジェクトアドバンスプラス事業

発注先の『NO』に負けない！ 価格交渉切り返しトーク例と武器を揃えるセミナー

～ 申込みから受講までの4ステップ ～

① 申込

下記の申込サイト、または二次元コードから必要事項を入力後、内容をご確認の上、送信ボタンをクリックする。 【申込締切：令和8年8月24日(月)】

② 受付

申込時にご入力いただいたメールアドレス宛に、完了メールが届きましたら受付完了です。

③ 資料

セミナー前日までに、申込時にご入力いただいたメールアドレス宛に、参加URLとテキストデータが届きます。

④ 参加

セミナー当日、参加URLをクリックしてご参加ください。

【申込サイト】

www.shokokai-tokyo.or.jp/129687



<セミナーの注意事項>

- ・本セミナーは、Zoomを用いたオンライン方式で開催します。
- ・事前にZoomをインストールして接続テストの実施をお勧めします。
- ・カメラ付きのPCをご用意ください。
- ・受講時には、参加者の確認ができる名前を表示し、カメラをオンにしてご参加ください。
- ・視聴環境（PCや通信等）によって、本セミナーを正常に視聴できない場合がありますが、当会は一切の責任を負いませんので、予めご了承ください。
- ・本セミナーのコンテンツ（動画や資料等）に関する著作権は、講演者、その他の著作権者に帰属します。この一部または全部を複製、転載、改変、配布、公衆送信（SNSへの投稿等）する行為、および営利目的で使用することを固く禁止します。また、受講者によるセミナーの録音、録画、撮影（スクリーンショット含む）は一切禁止します。
- ・不測の事態により、止むを得ず中止・延期することがございますので、予めご了承ください。

※お申込み情報は、当該事業の事務連絡・管理・組織内情報として使用し、個人情報は「個人情報保護に関する事項」に基づき管理いたします。